



Acotec NV is een wereldwijde leverancier van anti-corrosie oplossingen, startend bij de inspectie van de corrosiemechanismen en het staal, gevolgd door het schoonmaken en repareren van schade, tot de uiteindelijke bescherming tegen corrosie. Er worden oplossingen geboden voor verschillende sectoren: offshore olie en gasmarkt, petrochemische industrie, maritieme industrie, energie markt, en vele andere...

Als ontwikkelaar en producent van coatings tegen zware corrosie is Acotec een begrip in de sector binnen België en ver daarbuiten.

Ter uitbreiding van het sales team, zoeken wij momenteel een gemotiveerde:

TECHNISCH - COMMERCIËEL PROJECT MANAGER (M/V)

Functieomschrijving:

- Je bent verantwoordelijk voor de sales van onze buitenlandse projecten zowel in prospectie als in voorbereiding tot aan het begin van de uitvoering.
- In samenwerking met, en onder leiding van onze salesmanager, ben je verantwoordelijk voor de projectorganisatie en -management, planning, budget, contacten met de klanten.
- Je kan de noden van de klanten begrijpen en projecteren naar salesprojecten waarbij je kennis en ervaring worden gebruikt in zowel tenders als werkvoorbereidingen.
- Je bewaakt de voortgang van projecten en eveneens de relatie met klanten en partners.
- Je werkt op een actieve manier mee om de salesafdeling verder uit te bouwen en te laten groeien op internationaal niveau.

Profiel:

- Je hebt een diploma Master Handelsingenieur.
- Je bent technisch heel sterk, en je hebt passie voor machinebouw, waterbouw of gelijkaardig.
- Je bent flexibel ingesteld, analytisch en gaat systematisch te werk.
- MS Office (Word, Excel) vormt geen probleem.
- Je hebt een goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal en Duits is een pluspunt.
- Je bent ambitieus en sterk communicatief.

Persoonsgebonden competenties:

- Probleemoplossend denkend
- "Outside the box" denkvermogen
- Zin voor nauwkeurigheid hebben
- Resultaatgericht zowel op korte als lange termijn

Wat bieden we aan?

We bieden jou een vast contract voor onbepaalde duur met een aantrekkelijke verloning, extralegale voordelen en een bedrijfswagen, dit in een groeiende en dynamische onderneming. Indien jij het juiste profiel hebt voor de job, kan je meegroeien in dit bedrijf tot een onmisbare schakel in deze internationale verkoopstructuur.

Is je interesse gewekt en wens je meer informatie?

Graag verzenden van uw cv met vermelding van de functie naar:
annelies.vanlimberghen@acotec.be.

Voor meer informatie kan u ons contacteren op +32 53 83 86 60.